



The Belgian Chocolate Group zoekt een junior internal sales medewerker

The Belgian Chocolate Group, opgericht in 1956, is een gerenommeerde producent en exporteur van premium chocoladeproducten en biedt hoge kwaliteit aan tegen aantrekkelijke prijzen. We zijn gepassioneerd door chocolade!

Voor de verdere uitbouw van ons team zijn we op zoek naar een internal sales medewerker te Herentals. Vind jij het fijn om sales te ondersteunen en kom je graag in contact met klanten? Dan ben jij de persoon die wij zoeken!

Functie

Als internal sales medewerker sta je in voor het:

- Beheren van klantendossiers en de verkoopsinformatie / productfiches
- Voorbereiden van verkoopsdossiers naar aanleiding van klantenbezoeken van de accountmanagers.
- Beheren van het verkoopsinformatiesysteem (SAP)
- Rapporteren over de evoluties m.b.t. de marge en de omzet
- Beantwoorden van productgerelateerde vragen
- Pro-actief opvolgen van de klanten en beantwoorden van product gerelateerde vragen

Profiel

Opleidingsniveau:

Min. bachelor niveau: Marketing, bedrijfscommunicatie of economische opleiding

Vereiste relevante ervaring:

Bij voorkeur: pas afgestudeerd tem een 5-tal jaren ervaring in een productie gerelateerde omgeving

Vereiste Talenkennis:

Moedertaal (Nederlands)

Engels: goed

Frans – Duits: meerwaarde

Functiecompetenties:

- Je bent in staat nauwkeurig te werken en efficiënt te organiseren.
- Je beschikt over stevige communicatieve vaardigheden.
- Je werkt pro-actief en kan probleemoplossend denken
- Je bent een teamplayer.

Onze organisatie

The Belgian Chocolate Group is een familiale KMO met een zeer vlakke opbouw, waarin direct en open gecommuniceerd wordt. We willen onze medewerkers een prettige, enthousiaste werkomgeving bieden waarin ieder zich verder kan ontwikkelen.

Je kan rekenen op een aantrekkelijk salaris in verhouding met je ervaring en capaciteiten.

Interesse?

Neem de uitdaging aan en mail je CV naar ns@thebelgian.com

Meer info? Contacteer Noor Schepens, HR-manager, 0472/11.38.10